



US Office:
Two Executive Drive
Suite 710
Fort Lee, NJ 07024
(201) 585-0011

Hong Kong Office:
19th Floor, Wing On House
71 Des Voeux Road
Central, Hong Kong
+(852) 2522-2101

China Office:
328 Bibo Road
Zhang Jiang Hi-Tech Park
Shanghai, China 201203
+(86 21) 5080-5146

富海科申药业 (Crimson Pharmaceutical)

富海科申药业 (Crimson Pharmaceutical) 是一家立足亚洲市场，引进、开发和产业化市场急需的专利创新药的高科技公司。科申主要致力于获得具有充分临床前、临床研究数据以及市场信息的新药化合物和相关技术在中国的独家开发权。科申通过在上海的开发中心，开展临床前研究、临床研究和产业化的工作，并以其高效、高附加值的开发工作，加快新药上市时间，为中国提供更多更好的专利创新药。

2002 年上海富海科申药业有限公司在上海浦东张江高科技园区建立了与国际接轨的近 1000 平方米的研发中心，中心包括药物化学实验室、药理毒理实验室、制剂研究室、分析和质量控制实验室等。上海浦东张江高科技园区是中国主要的制药和新药研发产业基地。

科申药业目前已拥有多项国际新药专利，并且还有多个项目正在洽谈中。

科申目标

为中国引进开发一批拥有自主知识产权的专利创新药

在中国建立一个国际化的现代制药企业，一个具有创新、高效、和多元化利润中心的商业品牌。

科申团队

科申拥有一批在新药开发、临床前以及临床研究、新药申报、法规和知识产权、市场开发和财务管理等方面经验丰富的专家。他们在欧美及亚洲的生物技术、医药、金融商业领域中享有很高的知名度。

董事会

- 杨志： 博士 (BioVeda Capital 风险投资基金合伙人；洛克菲勒大学、哈佛大学)
- 劳元一： MBA, CEO (第一上海投资有限公司主席、中国置业控股有限公司主席；哈佛商学院)
- 娄实： MBA, COO (GenWay Biotech, Coulter Pharmaceutical, InSite Vision, 北京金谷电子有限公司, 航空航天部 23 所, Capella University)
- 杨伟坚： JD, CPA, CFO (第一上海投资有限公司、中国置业控股有限公司董事；北京大学)

专家委员会

- 陈凯先 博士，中国科学院院士，中科院上海药物所所长
- 林国强 教授，中国科学院院士，中国科学院上海有机所所长
- 卫华诚 MBA，北京医药集团董事长
- 俞雄 教授，上海医药工业研究院副院长

运营精英

- 万维勤 药物化学副总裁 (第二军医大学、复旦大学、约克大学)
- 劳苑子 商务发展副总裁 (美国纽约 Merrill Lynch 公司, 哥伦比亚大学)
- 狄平平 注册药剂师, 分析及制剂开发部主任 (上海家化, 苏州东瑞药业, 上海中西药业)
- 陈车生 总经理助理, 项目主任 (石家庄制药集团, 复星医药、上海唯科)
- 孙延峰 法律顾问 (中国经济知识产权集团香港办事处的主席；北京大学、乔治华盛顿大学)

科申全面的竞争优势

降低新药开发的成本和加快新药的开发过程是一个全球性的挑战。科申相信：跨地区跨领域跨阶段的联合开发是必由之路。联合开发将大大缩短新药开发中达到下一个里程碑的时间，进而大大降低成本。

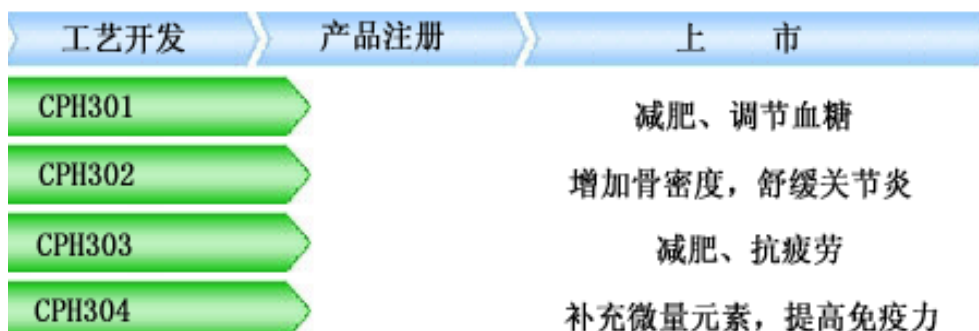
科申药业以其独特的“引进-开发”商业模式，将专利新药技术引进中国，以满足中国对高质量专利新药需求的快速增长。科申坚信，“引进-开发”的商业模式有利于国内外合作伙伴。一方面，科申满足了中国对专利创新药的迫切需要，为国内的病人尽早获得世界一流新药提供了机会；另一方面，科申通过高效的临床前及临床试验获得重要的临床数据，并以充分的市场信息和成熟的市场战略加快新药上市的时间。因此，这一有利于国内和国际合作伙伴的“强强联合”的模式受到了国内外医药界的广泛重视。

科申热忱期望与国内外有志于创新药物开发和产业化的企业合作，形成战略合作伙伴，共同推动中国创新药物的发展。

科申产品介绍 . 新药系列



保健品系列



CPH-101

CPH-101 是具有独特作用机制、高度特异的治疗艾滋病的新型小分子化合物。HIV 是一个复杂的逆转录病毒，在复制过程中需要一系列病毒编码的蛋白，包括核壳体蛋白 p7 (NCp7) 蛋白。NCp7 蛋白是病毒复制两个过程——逆转录和病毒装配过程中必需的。没有这个蛋白，病毒复制的这两个基本过程都会受到阻断。CPH-101 具有高度特异性的抗逆转录病毒的活性。CPH-101 在体内攻击 NCp7 锌指结构，引起锌的析出和 NCp7 蛋白的失活，从而抑制 HIV 的复制。CPH-101 的临床前研究已在美国完成，并获美国 FDA 临床研究许可。科申药业于 2003 年 7 月获得 CPH-101 及相关系列化合物在亚洲地区（除日本以外）临床开发、生产、再许可，以及销售上述专利药物的权利。该项目已获得上海市科委对抗艾滋病药物进行研发的资助，并已于 2004 年 10 月 26 向中国 SFDA 申报临床试验。CPH-101 符合快速通道优先审批的条件。



CPH-101 同时也是 PARP 抑制剂。PARP 是细胞中负责 DNA 修复作用的核蛋白酶。PARP 在癌症、心肌梗塞、中风、神经降解性疾病、糖尿病和炎症等病理条件下起调控细胞凋亡的作用。

CPH-103

CPH-103 是公司正在开发的一类抗肿瘤化学新药，属于细胞周期特异性药物。它是一个甲状腺素类似物，但没有甲状腺素的代谢和细胞分化活性。在体外和体内具有强大的抗癌作用，能够抑制多种癌细胞的生长。它主要通过阻止细胞由 G2 向 M 期转化和诱导细胞凋亡而起到抗癌作用。作用靶点与紫杉醇相同。在 Bcap-37 人乳腺癌动物模型实验中，肿瘤抑制率达到 65%。而与诺维本和顺铂合并使用，有明显的协同作用，抑制率达到 85%。



2004 年 3 月 5 日科申药业获得甲状腺素类物 CPH-103 及其相关化合物的中国专利授权，并于近日获得上海浦东新区研发基金赞助。



CPH-201

本品是为一种新型透皮缓释制剂，按国家三类化学新药注册，用于男性性腺功能低下的雄性激素替代治疗，使用后能 24 小时持续的进行全身循环，发挥有效成分的生理活性。“男性性腺功能低下”指的是男性体内睾酮分泌量不足或不够使血清睾酮浓度维持在正常水平。与此情况相关的一些症状包括：性欲减退、情绪变化，男性第二性征退化和疲乏。长期的性机能减退有可能导致骨质疏松。

据世界卫生组织调查，男性出现性功能障碍在世界范围内呈上升趋势，在我国就有近一亿名患者。40 到 49 岁男性中，不同程度性功能障碍患病率为 32.8 %，50 到 59 岁为 36.4 %，60 岁到 69 岁为 74.2 %，70 岁以上则为 86.3 %。一方面随着社会竞争增强、工作压力增大，此类患者越来越多；另一方面，随着社会进步，人们观念改变，越来越追求生活质量，享受美好生活。据有关数据统计，1997 年美国的此类产品市场规模约为 0.49 亿美元，因此可以预计在国内也具有广阔的市场前景。

CPH-301

多重生理作用：- 脂肪燃烧 - 调节血脂 - 调节血糖 - 抗疲劳

适宜人群：肥胖、血糖偏高者

由国际上许多国家认可的复合营养成分组成，含人体必需的维生素、有机矿物质经科学组方而成。减少脂肪吸收、消耗多余脂肪、改善脂肪代谢。有改善胰岛素抵抗和降低胆固醇、甘油三酯的生理活性；在复合营养成分的协同作用，通过有效调节血糖代谢来调节血脂代谢。

CPH-302

增加免疫力骨关节炎类风湿患者改善症状、修复软骨，中老年人群预防骨质疏松。

将三大营养素有机结合，不仅可增加骨质密度，使骨骼有很好的抗压力，也可补充关节软骨和恢复关节的韧性和弹性，增加骨骼的抗拉能力，调节机体的免疫能力，进而降低骨质疏松和骨关节炎的发病机率。科学研究已证实，配方中的营养素对骨的生长发育和骨密度有促进作用，对骨关节有保护、修复及关节软骨的增强作用，能增加骨密度，提高机体免疫能力。本品是目前针对身体骨骼组织部分，延长关节使用寿命的有效营养剂之一。经国际上大量的研究报

道，临床改变率达 50-80%，而且停药后效果可以持续好几个月。

CPH-303

适宜人群：肥胖、运动人群。

作为脂肪酸运输的载体，将中长链脂肪酸，从细胞线粒体膜外转移到膜内，在线粒体基质中氧化，产生能量。具有许多重要作用：

- 1、减少身体脂肪，降低体重。
- 2、降低血清总胆固醇和甘油三酯，升高血清高密度脂蛋白，预防心脏病。
- 3、在运动时帮助身体燃烧脂肪，提高运动时的能量、耐力和运动成绩。
- 4、增强机体活力，缓解疲劳。

CPH-304

作用：增加免疫力，补充人体所需的多种微量元素。

新型功能食品，富含多种维生素、矿物质和植物提取物，纯天然，不含色素；采用最先进的泡腾片技术生产，饮用方便，更利于吸收，享受泡腾乐趣的同时增强机体的免疫力，补充人体必需的多种微量元素。

科申新闻

- 2004年10月26日，科申成功向中国 SFDA 申报 CPH-101（抗艾滋）临床试验。
- 2004年8月科申抗肿瘤创新药 CPH-103 临床前研究项目经专家评审，获上海市浦东科技专项资金资助。
- 2004年7月在上海，科申就“应用独家专利许可授权，加速中国专利创新药的开发”主题在“21世纪医药国际学术大会暨2004上海国际生物技术与医药研讨会”上作了报告。
- 2004年6月，科申应邀出席在美国旧金山和华盛顿举办的“BioTech Wave in China, SAPA-West Annual Conference”和“Doing Business in China, CLE International Seminar”两大会议，并在会上作出精彩报告。
- 2004年5月15日，科申出席在美国圣地亚哥举办的 Biopharmaceutical Symposium，并在论坛上作报告。
- 2004年4月27日，科申首席营运官娄实赴北京参加国际新药开发技术与医药市场发展高层论坛，并于与会者共同探讨中国制药的发展。
- 2004年3月5日 科森医药获得甲状腺素类似物抗癌药物的中国专利授权。
- 2004年2月10日科森首席营运官娄实参加了北美生物伙伴大会，与会者探讨在亚洲尤其是中国建立合作关系，并就该主题发表了演讲。（BioWorld Today, Volume 15, No27）
- 2004年2月5日科森首席营运官娄实应邀在日本东京举行的 BIO Asia Clinical Stage Partnering Conference 发言。
- 2003年7月科森医药获得由美国加州的 Octamer 公司转让的系列化合物专利。

CPH103 动物试验取得令人兴奋的结果

上海 2004 年 9 月 1 日：CPH103 是公司正在开发的一类新药，属于细胞周期特异性药物。它是一个甲状腺素类同类似物，但没有甲状腺素的代谢和细胞分化活性。在体外和体内具有强大的抗癌作用，能够抑制多种癌细胞的生长。它主要通过阻止细胞由 G2 向 M 转化阻滞于 M 期和诱导细胞凋亡而起到抗癌作用，类似于紫杉醇。因为正常细胞吸收很少，所以对恶性肿瘤细胞有相对选择性，安全，副作用小。

在用 Bcap-37 人乳腺癌动物模型实验中，用不同的疗程，20 天和 25 天，都发现肿瘤生长显著减慢，抑制率达到 60-70%。而与诺维本和顺铂合并使用，有明显的协同作用，抑制率达到 80%以上。结果参见图 1，图 2，图 3。

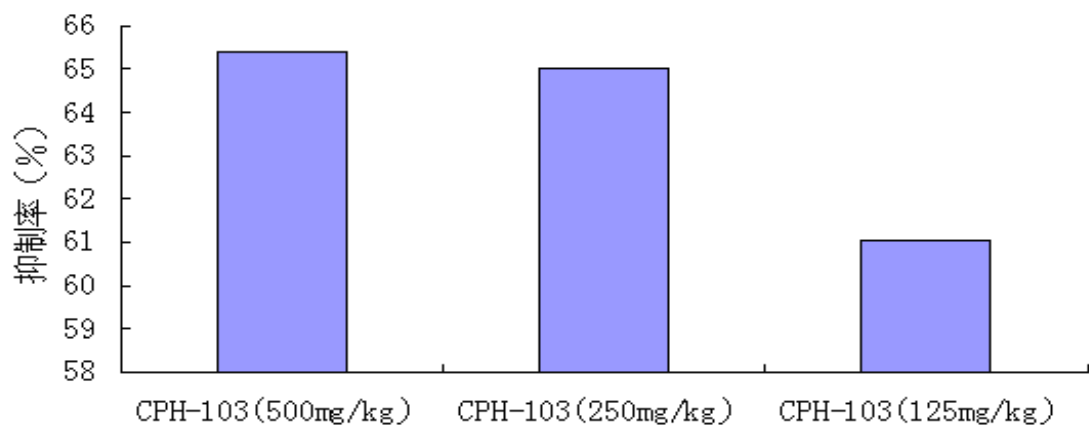


图 1 CPH-103 对肿瘤的抑制率

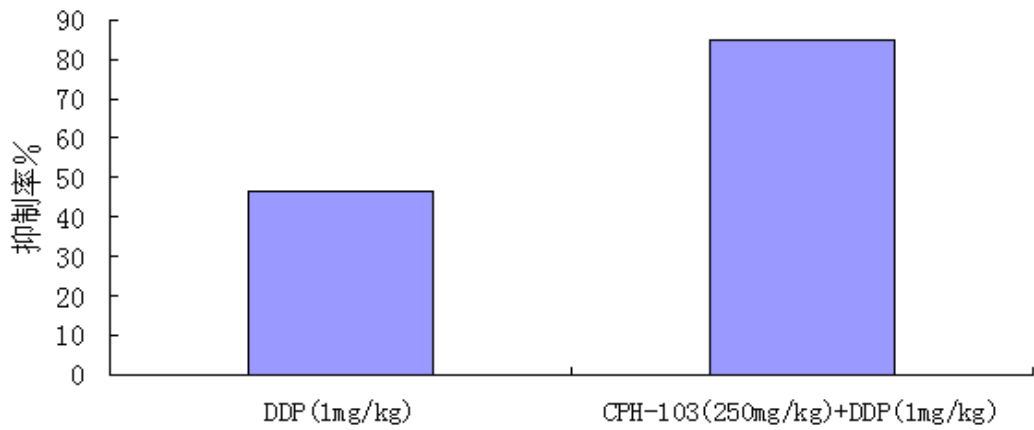


图 2 CPH-103 合并顺铂对肿瘤的抑制率

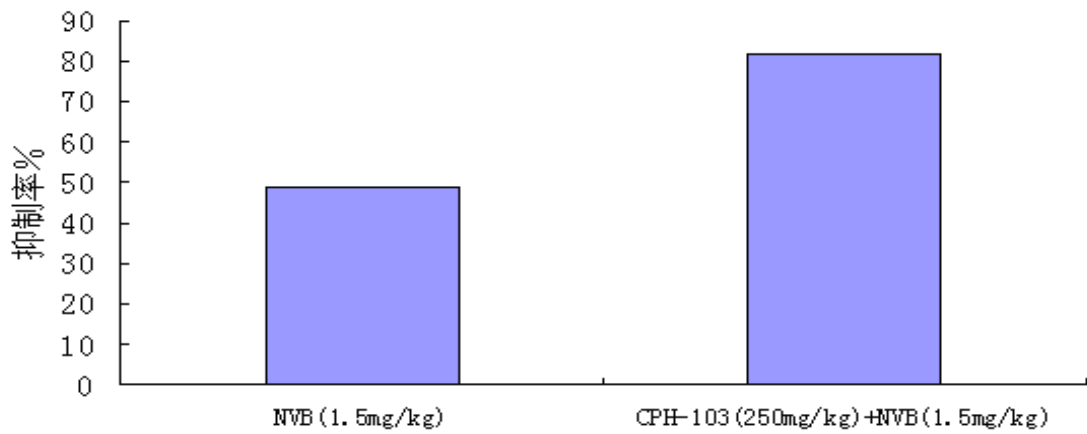


图 3 CPH-103 合并诺维苯对肿瘤的抑制率



公司抗肿瘤创新药 CPH-103 喜获浦东科技专项资金资助

继 2003 年 11 月一类抗艾滋病新药 CPH-101 获上海市科委科研基金资助后,2004 年 8 月公司抗肿瘤创新药 CPH-103 临床前研究项目经专家评审,又喜获上海市浦东科技专项资金资助。

该项目是我公司正在开发的具有国际先进水平的一类抗肿瘤创新药,拥有完整的知识产权,获得了在中国独家开发的权利。CPH-103 为微管聚合抑制剂,与目前全球销量最大的抗肿瘤药紫杉醇(Taxol)的作用靶点类似,能阻止微管蛋白聚合成行微管,使细胞有丝分裂阻滞在 G2/M 期,从而导致癌细胞死亡。但 CPH-103 与紫杉醇相比,在作用机理相类似外,更具有药效显著,毒副作用小,生产成本低等优势,在保证治疗效果的同时,能减轻病人的治疗费用,很有希望成为一线抗肿瘤新药。

目前该项目已初步完成小试工艺路线研究,已生产出供药效学试验的制剂研究用的合格样品。进一步的中试样品制备工作正在同步进行。在获得浦东科技专项资金资助后,公司将依据董事会指示将该项目大力向临床推进。



科森医药甲状腺类似物抗癌药物获得中国专利授权

2004-3-16

2004年3月5日，科森医药获得了中华人民共和国知识产权局（SIPO）发出的关于“甲状腺类似物的应用”发明专利的授权通知。该专利包括使用无明显激素活性的甲状腺类似物治疗恶性肿瘤的应用。科森医药及其子公司上海富海科申药业有限公司目前正在进行该甲状腺类似物新药—CPH-103的开发，CPH-103在临床前实验中被证明对恶性肿瘤的生长有明显抑制作用。该专利权现属于科森医药，将于2016年6月到期。

科森医药首席营运官娄实先生说，“降低新药开发的成本和加快新药的开发过程是一个全球性的挑战。该项专利的授权加强了我们在抗肿瘤领域知识产权的保护。我们将继续通过授权转让、联合开发等模式为中国提供更多的专利新药。”

科森医药目前正积极开展针对癌症、感染性疾病以及炎症方面创新药物的开发工作。科森医药以其独特的“引进-开发”商业模式，将专利新药技术引进中国，以满足中国对高质量专利新药需求的快速增长。知识产权局授权的这项专利是科森医药于2003年7月由美国加州的Octamer公司转让的系列化合物专利之一。



科森医药（www.crimsonpharma.com）是一家立足亚洲市场，引进、开发和产业化市场急需的专利创新药的新兴公司。科森主要致力于获得具有充分临床前、临床研究数据以及市场信息的新药化合物和相关技术在中国的独家开发权。科森通过在中国的开发中心，开展临床前研究、临床研究和产业化的工作，并以其高效、高附加值的开发工作，加快新药上市时间，为中国提供更多更好的专利创新药。

关键词：



亚洲，特别是中国的合作声势正不断高涨

2004-2-18

在最近举行的北美生物伙伴大会上，会议演讲者们探讨了在亚洲建立合作关系的主题。

与会演讲者强调了三个特别具有市场机会的地区，日本、东南亚和中国。日本历来是各国关注亚洲联盟的焦点。但最近，由于各方面的因素东南亚和中国，已渐渐成为了寻求合作的新市场。

周二早会的主席，Cooley Godward LLP 合伙人及其生命科学领域的负责人，Barbara Kosacz 指出：目前 40% 以上的合作联盟业务都是在美国及欧洲，而在亚洲仅仅只有 8%。但这样状况在今后将会发生变化。

Kosacz 指出，“亚太地区的生物技术在各个方面都在不断地发展，公司的雇员人数、公司的数量和公司的收入都在不断增加。”

引起这些增长的因素有很多，其中之一就是，除日本以外的亚洲地区已不再仅仅是生产和廉价劳动力的基地。Calidris 总裁 Chris Tan 指出，这些地区已经被渐渐视为科学和技术型经济的地区。例如，在日本冲绳生物技术研究中心和在新加坡的生物研究开发基地，都汇聚了来自各大医药公司和生物技术公司的科学家。

Tan 进一步指出，这些地区一夜之间成了巨大的潜在市场。在经历了 50、60 年前的那场历史后，中国、日本、韩国以及东南亚国家第一次携手，为建设整个亚太地区的知识型经济而努力。

亚洲各地研究中心对外吸引海外的专家人士，对内稳定本地的人才流动。Tan 建议西方的公司不要将亚洲简单的视为他们公司规模扩大领域，而是要考虑到亚洲不断增长的潜在机会。

其中，最具有魅力的当属亚洲沉睡的巨龙——中国。

上海富海科申药业首席营运官娄实先生（Sam Lou, COO of Crimson Pharma）指出，拥有世界上最多的人口为中国为寻求合作的公司提供了巨大的市场机会。中国的国民生产总值在过去和未来持续性的高增长、显著的全球化的趋势以及对保护知识产权的重视，都在推动中国成为一个新药发展的大国。

事实上，娄实先生特别强调了和中国合作伙伴联合将使新药的开更为迅速有效。“同中国合作伙伴联合开发，将大大缩短新药开发中达到下一个里程碑的时间，进而大大降低成本。”

Propharma International Partner 的合伙人 Richard Hammel 则指出，历来作为亚洲合作焦点的日本，由于人口下降和公司合并，日本本国市场开始紧缩。他还指出了日本目前本国制药公司进一步合并以及跨国制药公司不断涌现的趋势。当然，那些日本的制药公司仍然需要不断补充新产品系列，寻找与生物技术公司进行授权合作的机会将会继续。

[关于我们](#) - [联系我们](#) - [网站导航](#) - [友情链接](#) - [版权所有](#) - [免责声明](#)

建议使用 800*600 显示及 IE4.0 或以上版本浏览器

任何意见或建议请至 webmaster@genetide.com

Copyright 2001 基因潮版权所有

BIO WORLD[®] TODAY

WEDNESDAY
FEBRUARY 11, 2004

THE DAILY BIOTECHNOLOGY NEWSPAPER

VOLUME 15, No. 27
PAGE 1 OF 6

CuraGen Planning To Pull Down \$75M In Convertibles Placement

By Randall Osborne
National Editor

CuraGen Corp. said it plans to offer \$75 million in convertible notes due 2011 in a private placement, with an option for the initial purchaser to buy up to \$15 million more.

The company, which is in a quiet period as required by the SEC, said the conversion price is yet to be determined. Its stock (NASDAQ:CRGN) closed Tuesday at \$7.07, down \$1.28, or 15.3 percent.

CuraGen said a portion of the proceeds will be used to repay debt.

According to an SEC filing, CuraGen as of Sept. 30 had total consolidated debt of \$151.5 million and an accumulated deficit of \$272 million. The company's total cash position at Sept. 30 was \$358.3 million, counting its cash,

See CuraGen, Page 3

BioPartnering North America

Partnering Profile Rising For All Of Asia, Especially China

By Aaron Lorenzo
Staff Writer

VANCOUVER, British Columbia – Located in one corner of the conference hall, the message center teems with attendees all day long.

During breaks between panel sessions and workshops, they collect messages that direct them to their next liaison, or perhaps to a new relationship. Hunkered in small conference rooms during half-hour and hour-long blocks of time, representatives from biotech and pharmaceutical companies, as well as financiers, have spent nearly all their time in such informal, meet-and-greet sessions.

Some provide fruitful leads, some prove less productive and some simply serve as an opportunity to spend time with current drug development collaborators or con-

See Conference, Page 4

Vion Raising \$35.2M To Fund Triapine, Cloretazine Progress

By Kim Coghill
Washington Editor

Vion Pharmaceuticals Inc. entered agreements under which it will raise \$35.2 million in private funding expected to help finance the firm as its two lead drugs move into pivotal trials.

The company plans to sell about 13.6 million shares of common stock at \$2.60 per share, and to issue investors warrants to purchase about 3.4 million shares at \$3.25 per share for an additional \$11 million.

Vion's stock (NASDAQ:VION) closed Tuesday at \$2.90, up 19 cents.

Howard Johnson, president and chief financial officer of New Haven, Conn.-based Vion, told *BioWorld Today* the firm now has the money to push its lead agents, Triapine and Cloretazine. He believes the funding will support the

See Vion, Page 6

U.S./Canadian, European Biotechnology VC Directories For 2004 Available

The U.S./Canadian 2004 Biotechnology VC Directory and European 2004 Biotechnology VC Directory, produced by BioAblity and published by BioWorld, have been released.

More VC profiles for the U.S. and Europe have been added, and Canadian firms also have been included. 504 different venture capital firms are included in the U.S./Canadian edition, and 244 firms in the European edition. More than 1,200 individual contacts are listed in the U.S./Canadian edition, and more than 500 contacts in the European edition.

"Besides the addition of more VC profiles, there are also 'focus areas' for some of the VCs," said Brady Huggett, managing editor of *BioWorld Today*. "That allows companies to pinpoint VC firms that have a specific interest in a science or technology that the company is involved in, whether it be vaccines, therapeutics, platform technologies or another area."

For information, call 1-800-688-2421 or 1-404-262-5476.

INSIDE:

OTHER NEWS TO NOTE (NANOGEN ACQUIRING SYN-X PHARMA)2-6

THOMSON

Conference

Continued from Page 1

tract research customers. In any case, the meetings demonstrate an eagerness toward partnering.

Some efforts involve international relationships, and panelists Tuesday addressed the topic of collaborative efforts in Asia during an early morning session.

Panel members emphasized market opportunities in three distinct regions – Japan, Southeast Asia and China. While Asian alliances traditionally have focused on Japan, the latter two regions are emerging as viable partnering areas for various reasons.

Barbara Kosacz, the session's moderator and a partner and head of the national life sciences practice at Cooley Godward LLP, said cross-border alliances are distributed by more than 40 percent through deals in both Europe and the Americas, though only 8 percent in Asia. In the future, she expects that to change.

"If you look at biotechnology in the Asia-Pacific region, it's growing in every respect," Kosacz said. "[There are increases] in revenues, numbers of employees and numbers of companies."

Factors leading to such growth include a shift away from a perception of non-Japanese Asia as a source of manufacturing and cheap labor. Instead, the region is being viewed as a location for technology- and science-based economies, said Chris Tan, president of Calidris R&D. He pointed to epicenters of biotech research in Okinawa, at a university being established there, and in Singapore, the site of Biopolis, an integrated research and development complex that houses scientists from big pharma and biotech companies.

"Suddenly overnight, there is a huge market," Tan said. "For the first time in a turbulent history in Asia seen 50 or 60 years ago, the Koreans, Chinese, Japanese and Southeast Asians are getting together with a will to build a knowledge-based economy for the whole Asia-Pacific region."

Research centers in Asia have lured overseas talent to their operations, and also have worked to retain local talent. He advised Western companies not to view partnering opportunities in the region simply as an add-on to other territories, but rather for the growing potential Asia offers.

Perhaps most intriguing is the area's sleeping giant, China.

The world's most populous country offers a largely untapped market to companies seeking partnerships, said Sam Lou, the chief operating officer of Crimson Pharma. He said recent and continued forecasts of gross domestic product growth, coupled with a push toward globalization and improved protection for intellectual property, make China a nice fit for drug development.

In fact, Lou pitched the idea of more efficient drug development through collaborations with Chinese partners.

"When you're working with a partner in China, you can dramatically reduce the cost of reaching your next mile-

stone by getting there earlier," he said.

An Asian country more traditionally associated with partnerships, Japan, is experiencing a market downsize as a result of a shrinking population and consolidation. Richard Hammel, a partner at ProPharma International Partners, spoke about trends toward consolidation in Japan and a growing presence of multinational pharmaceutical companies. But he added that large Japanese companies will still need to fill their pipeline, and the opportunity for licensing arrangements for biotech companies in that territory will continue. ■

OTHER NEWS TO NOTE

- **Antares Pharma Inc.**, of Exton, Pa., completed an about \$9.6 million private placement of its common stock at a price of \$1 per share. The company also issued to the purchasers five-year warrants to purchase, at an exercise price of \$1.25 per share, an aggregate number of shares of common stock equal to 33 percent of the total number of shares of common stock sold. The company also reported that it is in discussions with other institutional investors interested in participating in the financing round. Antares said those investors might purchase between \$2 million and \$4 million in a follow-on closing expected to occur within the next two weeks.

- **Apton Corp.**, of Miami, plans to publicly offer 7 million shares of its common stock pursuant to a shelf registration statement filed with the SEC. The company intends to grant underwriters an option to purchase up to an additional 1.05 million shares to cover overallocments. UBS Securities LLC is lead underwriter for the offering, which includes Harris Nesbitt Gerard as co-manager. Apton is developing products using its targeted immunotherapy technology for neutralizing hormones that participate in gastrointestinal system and reproductive system cancer and noncancer diseases.

- **BioAdvance**, of Philadelphia, selected eight recipients to receive a total of \$3.3 million in seed and pre-seed funding from its second investment cycle. BioAdvance is known as the biotechnology greenhouse of southeastern Pennsylvania, which aims to help entrepreneurs move potential products to a more advanced stage where they can secure venture capital and corporate funding.

- **ChemBridge Research Laboratories LLC**, of San Diego, and **Merck KgaA**, of Darmstadt, Germany, accomplished their first collaboration project. In August, ChemBridge entered a contract research agreement to provide its discovery research capabilities to Merck. ChemBridge scientists synthesized multiple series of focused libraries under application of its high-throughput medicinal chemistry platform to complement Merck's in-house finding efforts. Financial terms were not disclosed.



科森药业宣布与美国 Octamer 签定专利独家许可协议

2003-8-5

美国新泽西州，福特李市 -- 2003年7月28日-- 香港科森药业有限公司(Crimson Pharmaceutical (Hong Kong) Ltd.)通过其美国子公司宣布：香港科森药业和美国加利福尼亚州 Octamer Inc. 公司签定了独家许可该公司三个新药专利权的协议书。

上述三个药物被认为具有治疗包括癌症、艾滋病和诸如脑卒中的急性炎症等疾病的作用。签定该协议后，科森药业将在中国(包括香港和台湾)、韩国、新加坡及东南亚其他国家和地区独家享有开发、生产、再许可，以及销售上述三个专利药物的权利。

体内、体外研究证明，Octamer 公司的两个化合物具有高度抑制肿瘤细胞的作用。Octamer 公司还开发了新一代治疗艾滋病的化合物并完成了该新化合物的临床前研究。美国 FDA 已批准该化合物的口服制剂进行临床试验。Octamer 公司董事会主席和首席执行官 Jeffrey Price 今天表示：“该协议的签定显示了 Octamer 公司和科森药业公司之间的良好合作。这种合作可以帮助我们有效地验证这一新的概念并通过地区合作伙伴以快捷有效的方法早期进入市场。”

科森药业公司的首席营运官娄实表示：“这是我们一系列该种合作的开始，通过独家受让专利权和在世界范围内的合作及联合开发，我们可以以最快的速度建立多层次的各类药物系列的研发。我们上海子公司对能参与这种国际合作，开发治疗亚洲地区的多种疾病，包括肝脏疾病、糖尿病、感染性疾病、癌症和老年性疾病的新药而感到非常兴奋。”科森药业首席执行官劳元一说：“科森药业的全球战略创造了全球和区域药业公司之间的合作和协同的契机。我们一方面满足了亚洲快速发展国家对创新药物不断增长的需要，同时也向我们的国际合作伙伴提供了进入巨大潜在市场的机会。”

关于科森药业 (www.crimsonpharma.com)：

科森药业是一家专门致力于在亚洲及太平洋地区进行全新药物开发及商业化的生物制药公司。科森药业倾其全力，针对该地区无法医学及商业需要，开发新药。科森药业的主要投资方，第一上海投资有限公司，是一家香港上市公司。科森药业及其在中国大陆和美国的子公司特别擅长快速有效的进行创新药物的临床前及临床开发。

联系人：

劳元一

联系电话：上海 (8621) 63600358

香港 (852) 2522-2101

娄实

联系电话：上海 (8621) 5080-5142

电邮：info@crimsonpharma.com